

成功の常識～10の法則～



■著作権について 本冊子と表記は、著作権法で保護されている著作物です。本冊子の著作権は、発行者にあります。本冊子の使用に関しましては、以下の点にご注意ください。

■使用許諾契約書 本契約は、本冊子を購入した個人・法人(以下、甲と称す)と発行者(以下、乙と称す)との間で合意した契約です。本冊子を甲が受け取り開封することにより、甲はこの契約に同意したことになります。

1. 本契約の目的: 乙が著作権を有する本冊子に含まれる情報を、本契約に基づき甲が非独占的に使用する権利を承諾するものです。

2. 禁止事項: 本冊子に含まれる情報は、著作権法によって保護されています。甲は本冊子から得た情報を、乙の書面による事前許可を得ずして出版・講演活動および電子メデイ

アによる配信等により一般公開することを禁じます。特に当ファイルを第三者に渡すことは厳しく禁じます。甲は、自らの事業、所属する会社および関連組織においてのみ本冊子に含まれる情報を使用できるものとします。

3. 損害賠償: 甲が本契約の第2条に違反し、乙に損害が生じた場合、甲は乙に対し、違約金が発生する場合がございますのでご注意ください。

4. 契約の解除: 甲が本契約に違反したと乙が判断した場合には、乙は使用許諾契約書を解除することがきるものとします。

5. 責任の範囲: 本冊子の情報の使用の一切の責任は甲にあり、この情報を使って損害が生じたとしても乙は一切の責任を負いません。

はじめに

ビジネスにおいて、
ノウハウはもちろん大事です。

ただ、そのノウハウを
実行し続けるマインド、常識。

それが、「成功の常識」です。

マインドセットの話よりも
ノウハウの方を求める人が多いですが

成功者ほどマインドの大切さを理解し、

失敗、挫折する人ほどマインドをぞんざいに
扱ってしまう、ということを

ぼくは痛いほど知っています。

たった1年しかビジネスをしていませんが、途中で
挫折する人をたくさん見てきました。

稼げていない人の特徴は、ズバリ「気持ち」

中途半端な気持ちが
中途半端な結果を引き起こし
中途半端な状態でやめていく。

学校のクラスで成績が高い人がやっているのは
毎日継続して勉強している、ということだけ。

スポーツがうまい人は何をしているかというと
毎日コツコツ努力しているだけです。

全てはマインドです。
逆にいうと、マインドさえできていれば
勝手に成功してしまうのです。

☆成功の法則

良い結果

← **良い行動**

← **良い選択**

← **良いマインドセット**

マインドセットはありとあらゆる行動の
”基準”になります。

同じ戦略や同じノウハウを学んでいたとしても
結果に差が出るのはなぜでしょうか？

”行動量”が違うからです。

そしてその行動を作るのが「成功の常識」です。

まずは成功するための
マインドを身につけましょう。

それに基づいて行動すれば必ず結果が出ます。

これさえ身につければ
あなたの成功は決まったようなものです。

ノウハウはそのあと。

マインドやビジネスの本質をわかってから
ノウハウを学びましょう。

まずはここから。

しっかり理解して土台を作って
高い理想の礎にしていきましょう！

目次

- ①ボンクレーになる
- ②”2”をつくるにはどうするか
- ③努力の天才になる
- ④自分の未来は自分でつかむ
- ⑤あなたの後ろは、滝。
- ⑥副業だと思わない
- ⑦グリーン車に乗れ
- ⑧脳に汗をかく
- ⑨誰に相談するかを決めておく
- ⑩真夏に暖房をつけるには

スペシャル特典

- ・11番目の成功の常識
- ・マインド定着率チェック

①ボンクレーになる



ボンクレーとは漫画ワンピースで
「マネマネの実」を食べた
相手の全てを真似できる異能力者です。

真似に対してプライドは捨てましょう。

真似を悪だ、と思っている人が
けっこういますが

真似っていいことです。

むしろ、「車輪の再発明はしない」
という言葉があるくらい、

「既にあるものは利用しよう」

という考え方が大事です。

稼ぎたいと思った時に、
新しいビジネスモデルに取り組もうとする人が
多いのですが、

そういう人に限って、
「もうすでにレッドオーシャンだから」

と言います。

成功している人が

「ブルーオーシャンを探す」のであって、

初心者の方がいきなりできるほど
甘い世界ではありません。

当たり前に失敗して
当たり前に挫折してしまう。

だったら既存の成功している
ビジネスモデルを真似た方が

”頭が良い”と思いませんか？

企業だってたくさんパクっています。

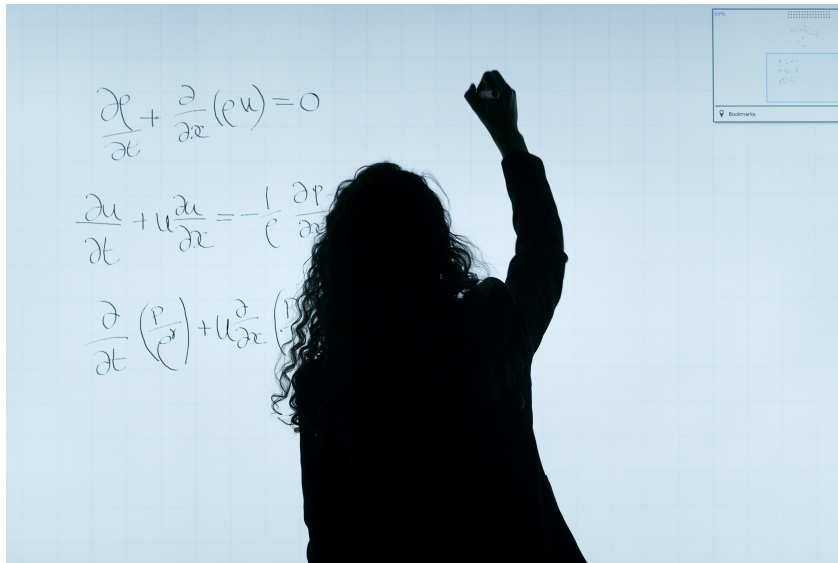
あなたのまわりにも
「食べるラー油」や「ポンデリング」
のような商品は
たくさん並んでいますよね。

あなたも確実に成功したいのであればまずは
「真似すること」へのプライドをなくし、
成功へとコミットしていきましょう。

僕も最初は全て真似しました。
そこから「型」がわかり
オリジナルを作ることができました。

まずはマネマネの実を食べましょう。

②“2”をつくるにはどうするか



1+1=2を計算するのではなく
“2”をつくるための計算方法を編み出しましょう。

簡単にいうと、**逆算思考**です。

さて、いきなりですが
誰にでもあてはまる目標を伝えます。

それは

「幸せになること」

そして今、あなたは幸せになるために
お金を稼いだり時間を生み出すために

頑張ってるんですよ。

つまり、

「副業をする」

「在宅ワークをする」

だけで満足しているのは
手段が目的になってしまっています。

そうではなく、

毎月、どの程度の目標を達成したいのかを
明確に決めて、

そのために今日はどんなことをすべきなのか。

大きな目標のためにできることを

1ヶ月単位、1週間単位、

1日単位、1時間単位で

決めていきましょう。

1ヶ月でブログ1日100PVを目指すなら、

10PVのものを10記事書けばいいわけです。

つまり、1週間に2記事投稿ですね。

なら1日に下書きを書いて、
その次の日に画像とか色を決めて…

このように1日のタスクを明確に決めましょう。

あくまで、ブログを書くのは手段です。

お金を稼ぐための手段ですし
お金を稼ぐのだからって幸せになるための手段です。

ネットビジネスを学んで満足、ではなく
実際に幸せになるように、

「実利につながる動き」

をしているか。

必ず確認しながら
結果にコミットしてください。

僕も毎月「マイルストーン」という
目標を細分化したものを掲げています。

③努力の天才になる



ビジネスにおいてはどれだけ作業したか
どれだけ努力したか

はあまり関係ありません。

その過程を発信することに意味はありますが
あくまで”結果”です。

結果が出ていなければ
まだ努力が足りていないか
やり方が悪いのか。

目標を明確にしたら、

『結果が出るまで努力する』

という気持ちを大事にしましょう。

ちなみに僕は

「結果が出ない努力は、努力とは呼ばない」

という言葉に胸に毎日をごろごろしています。

目標を達成するまでやり続けてください。

④自分の未来は自分でつかむ



「他責」にする人は稼げません。

全ては自分が決めることです。

成功したとしても、失敗したとしても。

教わっても教わらなくても。

全てはあなたが判断し、
決断し、行動した結果です。

教わればうまくいくだろう、ではないです。

行動すればうまくいくだろう、ではないです。

全てはあなたの今の行動が未来を作るのです。

お腹が空いている人に魚を提供すれば
その人は喜んでくれるでしょう。

でも、魚を食べきったらまたお腹は空きます。

なら、魚の釣り方を教えてあげた方が
いいですよ。

あなたも同じです。

結局は、自分でなんとかする
思考法を身につけていないと
いざというときに困るのはあなた自身です。

**”稼ぎ続ける人材になるにはどうすべきか”
それを考え続けましょう。**

僕の師匠は「全て自己責任」と毎日唱えます。
僕はその上で自分で掴む姿勢が大事と考えます。

⑤後ろにあるのは、滝



保険をかけるのをやめましょう。

保険とは、
万が一の時でも安心という制度です。

でも残念。
あなたの後ろには、滝しか必要ありません。

人はだいたい危機感を持たないと
行動できません。

なぜ行動できないのかというと、
少し先の未来よりも

今の楽の方が貴重だと感じるからです。

学校のテストでも

1週間前よりも3日前、
もしくは前日にならないと
必死に勉強できない、なんてことは
ザラではなかったですか？

それは期限が決まっていたから
必死になれただけです。

ビジネスも

「結果を出すまでは
大好きな装飾品を買わないようにしよう」とか

「これをやり切るまでは
実家には帰らない」

というふうに自分を追い込んだ人は
メンタルも、経験的にも強いですし
輝いています。

一方で、

「本業もあるし、副業はうまくいけば」
と考えている人は結果が出ません。

もし本気で脱サラしたいのであれば、
今すぐ退職する日を決めましょう。

そこから逆算思考で
どの程度副業で稼いでおかなければいけないのかを
きちんと考えましょう。

本当の意味で
”背水の陣”にならなければ
人はすぐにサボります。

もし今、保険があるのなら
その保険を消したり、稼ぎたい金額のものを
先を買うなどして

自分を追い込みましょう。

僕は1年後に必ず結果を出すと
妻に誓いました。
その宣言がなかったら挫折していました。

⑥副業だと思わない



ネットビジネスなら楽に稼げるかも、
と考える人は黄色信号です。

ネットとはいえ「ビジネス」です。
商売です。

商売とは、相手に価値を提供することなので
価値を提供できる人材になる必要があります。

ロボット相手なら感情は隠せますが
たとえ文章だとしても
相手の熱意や考えは響くものです。

ろくに価値を提供できないブログを書いて

広告を貼っておくだけで誰かを満足させることができるでしょうか？

うまい棒3本分稼げた、というのは
本当に価値を提供して
得られた報酬なんでしょうか？

ビジネスに、たまたまなんてありません。

**戦略的に、稼ぐべくして稼ぐのが
ビジネスなんです。**

限られた時間の中で、
最大限の努力と行動をして

相手にコミットしなければ

本当の意味で”稼ぐ”ことなんてできません。

ネットビジネスが楽だと、片手間でもできる、
と考えているのであれば

今すぐ考えを改めてください。

”仕事”という意識を持ちましょう。

もし、その考えが捨てきれないのであれば
会社勤めの方が向いています。

副業だとしても、
会社に出勤するように、
普通に作業をし続けるのです。

副業を本業にする勢いで挑戦しましょう。

僕もネットなら簡単そうだと思って始めました。
そのせいで4ヶ月という取り戻すことのできない
貴重な時間をドブに捨てました。
この考えでは一生稼げません。

副業だと思わないのが1番手っ取り早いですよ。

⑦グリーン車に乗れ



自己投資を、しましょう。

稼ぐのであればスピードを意識すること。

よく、3年コツコツやって
ブログで収益化を目指す、という
アカウントをツイッターで見ます。

そんなアカウントは3ヶ月で活動停止しています。

そのくらい、人は諦めやすいものです。

その挫折を防ぐには、自分の成長を実感し
「楽しい」と思うしかありません。

そのためには、最短最速で成功するのが必要です。
なので知識や経験に投資しましょう。

知識がないと正しいゴールも
設定できずに終わります。
例えば月10万円を稼ぎたいのであれば
最低でも10万円の自己投資は必要です。

しかもその知識は
今後もリターンを生み出し続けます。

自分のためにも、相手のためにも
使うことができます。

ただの”交通費”がグリーン車に乗っただけで
貴重な”経験”に変わるのです。

お金は取り返すことができますが
時間は取り返すことができません。

その時間を大事するためにも
**”知識”と”経験”への投資は積極的に
行いましょう。**

⑧脳に汗をかく



思考をやめてはいけません。

ビジネスは時代によって変化が必要なもの。

携帯電話もいつしかスマホが主流になりましたが
こんな未来、誰も予想していませんでした。

今後もどんな媒体が出てくるか、
予想すらできません。

今あるTwitterやYouTubeすらもなくなる可能性は
大いにありますよね。

例えばYouTubeの広告収入だけで
生活している人は

プラットフォームが無くなったら
どうするのでしょうか？

もしかしたら
”広告収入”という概念すらもなくなるかもしれませ
んよね。

いざそうになったら…
社会を呪っても何も生まれません。
やはり会社に頼って
サラリーマンになるしかありません。

プラットフォームは”手段”です。
あなたの考えを実現するために
利用すべきものです。

何かに依存するのではなく、
利用する側の目線でいなくてははいけません。

そのためにはきちんと”ビジネスの考え方”を
知った上で、テクニックを駆使するだけです。

必要なのは稼ぎ続けるための”本質”を学ぶことです。

この稼ぎ方はいつまで通用するのか。
思考を放棄した人から脱落していきます。

僕もとりあえずブログとプログラミングから始めました。

人に価値を提供するなんて何1つ考えず。
ネットの情報に踊らされてしまっていては、
いつまでも「お客さん」から脱せません。

”考え続ける”を忘れずに。

⑨誰に相談するかを決めておく



大切な人や信頼している人。
そんな人に相談することもあるでしょう。

でも。
例えば学校の勉強がわからない時に

学校の先生と
85歳のおばあちゃん

どちらに聞きますか？

困った時に相談する人は
仲が良い、という視点ではなく
その道のプロに聞くようにしましょう。

エンジニアになりたいなら
会社でエンジニアをしている人に聞くべきですし

フリーランスになりたいなら
フリーランスとして活動している人に聞くべき。

今、あなたがフリーランスになりたい、
と母親に打ち明けたら
どんな反応をするでしょうか？

「何を考えてるの！」

おそらく反対されますよね。
なぜ反対するのかというと、
母親がフリーランスという
生き方を経験していないからです。

人は誰でも経験したことのない世界は怖い。

でも。
あなたが実現したい夢が
フリーランスなのであれば、

どのように稼いでいけばいいのか。
建設的な話を聞いた方が圧倒的に生産性が
上がりますよね。

**相談相手はあなたの背中を押してくれる。
そんな人にしましょう。**

仲の良さは関係ないのです。

僕も妻に相談せずに
ネットビジネスを始めました。

2日後に”報告”し、結果良かったと思いました。

反対され、
そちらに流される可能性がありましたから。

もしどうしても相談するなら
反対されることを覚悟した上で
相談しましょう。

⑩真夏に暖房をつけるには



環境の偉大さを知ってください。

室温30度の空間で30人が集まっている中、

「暖房をつけましょう」

と言った先生は
人ではないモノに見られるはずですよ。

でもその部屋を-30度にすれば…

同じセリフも、環境によって
悪魔にも神にもなります。

みんなが副業なんてしない空間にいて、

1人だけ副業している状態だと
人ではないモノに見られます。

でもみんなが副業している空間で、
1人だけサボっていたら…

「まずいかも」と思えますよね。

そのくらい、環境というのは
人のマインドを左右します。

**同じ方向を向いている環境を探して、
その人のマインドを移してもらおう。**

これが1番手っ取り早いマインド育成方法です。

どんなに良い本でも、たった1人の良いマインドに
は勝てません。

あなたに影響を与えるのは、“人”です。

**良いマインドになるためにも、
付き合う人を変えましょう。**

最後に

マインドは稼ぐために最も重要な1つです。

そしてあなたにとっておきの11番目を教えます。

それは

”人を大切にすること”



なかなか気づきにくいことですが
継続するためにも
副業を楽しむためにも

”人とのつながり”

が1番です。

きっと憧れの人ができたら
マインドも勝手に似てきますよ。

あなたが良い人と巡り合えることを願っています。

僕もネットなら1人で黙々とできる…
そう考えていましたが、
ネットこそ人のつながりが命です。

あなたも今すぐ
Twitterやインスタ、YouTubeで
情報発信をしている、
価値観の合う人へ
連絡してみてください。

ロウト



スペシャル特典～マインド定着率チェック～

- Q1 あなたが最初にやるべきことはなんですか？
(ヒント：ボンクレー)
- Q2 あなたの目標はなんですか？
- Q3 その目標を達成するにはどうしますか？
- Q4 失敗の連続だとします。誰のせいですか？
- Q5 あなたの後ろには何がありますか？
- Q6 あなたの本当の仕事はなんですか？
- Q7 稼ぎたいなら何をしなくてはいけませんか？
(ヒント：グリーン車)
- Q8 どんな時代でも生き残るにはどうしますか？
- Q9 あなたは困ったらどうしますか？
- Q10 なぜ環境は大事なのでしょうか？
- Q11 あなたが大事にすべきものはなんですか？